



## Оприлюднення доходів на східноєвропейському ринку

Інформація про доходи, яку викладено нижче, демонструє, наскільки великою може бути винагорода у бізнесі Amway. Вона допоможе потенційним та вже зареєстрованим Незалежним підприємцям (НПА) уявити перспективи бізнес-можливості компанії Amway в повній мірі.

НПА приходять у цей бізнес із різних соціально-демографічних груп, із різним професійним досвідом, освітою, рівнем кваліфікації та мотивацією. Багато із них шукають можливості невеликого додаткового прибутку, у той час, коли для інших цей вид діяльності стає джерелом основного доходу. Усе залежить від фактичних результатів, досягнених НПА у бізнесі. План Amway з продажу та маркетингу підкріплений 60-річною історією успіху.

Дохід згідно з Планом Amway можливо отримати у два способи:

1) Роздрібна націнка

НПА купують продукцію безпосередньо в компанії за спеціальною ціною для зареєстрованих НПА та встановлюють роздрібну націнку, продаючи продукцію клієнтам.

2) Винагороди

НПА можуть отримувати винагороду за кількість продукції, яку вони продали особисто, а також за кількість продукції, яку продали НПА/ПУ їх бізнес-групи.

У таблиці зазначено середній рівень винагород НПА, які досягнули одних із найвищих рівнів кваліфікації на східноєвропейському ринку<sup>1</sup> у період із вересня 2017 до серпня 2018 року включно.

Рівень кваліфікації <sup>2</sup>	Середня винагорода на місяць <sup>3</sup> , грн	Середня річна винагорода <sup>3</sup> , грн	Найвищий рівень річної винагороди <sup>3</sup> , грн
Платиновий НПА-засновник бізнесу	61 797	741 592	1 987 248
Смарагдовий НПА-засновник бізнесу	170 203	2 042 532	3 399 199
Діамантовий НПА-засновник бізнесу	464 635	5 575 587	9 736 299

Зазначені винагороди не є ані гарантією, ані відображенням потенційних винагород; у тому числі вони не представляють чистий прибуток НПА, оскільки не включають дохід від роздрібною націнки, а також витрат у процесі розбудови бізнесу Amway. Нехай вас не вводять в оману твердження, що досягнути високого рівня доходів легко. Як і будь-яка інша справа, успішний бізнес Amway вимагає високого рівня особистого залучення.

<sup>1</sup> Хорватія, Чехія, Угорщина, Польща, Естонія, Латвія, Литва, Болгарія, Румунія, Словаччина, Словенія, Туреччина та Україна.

<sup>2</sup> Платиновий НПА-засновник бізнесу: НПА, кваліфіковані на рівні Платинового НПА-засновника бізнесу, Рубінового НПА-засновника бізнесу, Сапфірового НПА-засновника бізнесу зокрема три (3) роки поспіль (кваліфікаційний рік (КР) 2015/16, КР 2016/17 та КР 2017/18).

Смарагдовий НПА-засновник бізнесу: НПА, кваліфіковані на рівні лише Смарагдового НПА-засновника бізнесу три (3) роки поспіль (кваліфікаційний рік (КР) 2015/16, КР 2016/17 та КР 2017/18)

Діамантові НПА-засновники бізнесу: НПА, кваліфіковані на рівні лише Діамантового НПА-засновника бізнесу три (3) роки поспіль (кваліфікаційний рік (КР) 2015/16, КР 2016/17 та КР 2017/18)

Включає лише кваліфіковані парості в межах свого ринку, не включаючи міжнародно кваліфіковані парості. НПА інших рівнів кваліфікації також можуть отримувати винагороду.

<sup>3</sup> Включено у відповідних випадках: винагорода за особистий обсяг продажу та різницю з групою, Лідерська, Рубінова, Перлинна, винагорода європейського Смарагдового та Діамантового НПА, опікунська лідерська винагорода, винагорода за новою первісною програмою FAA, а також винагороди у рамках Програми стимулювання бізнесу (до грошових винагород не належить участь у Навчальному семінарі для Лідерів та інші негрошові винагороди). Усі цифри вказані до відрахувань, округлені та без урахування податків.

Дата оприлюднення: лютий 2019 р.